

Обеспечение предприятия оборотными средствами.

Предметы труда, также как и средства труда, являются необходимым элементом производства товаров и услуг. Они переносят свою стоимость на продукт полностью, то есть и в натуральной и в денежной форме они участвуют только в одном производственном цикле. Поэтому их принято называть **оборотными производственными фондами**. В целом оборотные фонды делятся на две основные группы: производственные запасы и незавершенное производство. Помимо оборотных производственных фондов каждое предприятие должно иметь **фонды обращения**: отгруженную потребителю или находящуюся на складе готовую продукцию, денежные средства в кассе и на счетах в банке или в расчетах. В совокупности они образуют денежные оборотные средства предприятия. Состав оборотных средств приведен в таблице

ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА

Оборотные производственные фонды

Фонды обращения

Производственные запасы

Незавершенное производство

1. Сырье, основные материалы, покупные полуфабрикаты.

2. Вспомогательные материалы.

3. Топливо и горючее.

4. Тара.

5. Запчасти для ремонта.

6. Малоценные и быстроизна

7. Запасы товарно-материальных ценностей

8. Нормируемые оборотные

средства.

1. Незавершенное производство.

2. Расходы будущих периодов.

3. Полуфабрикаты собственного

1. Готовая продукция на складе.

2. Отгруженная,

но неотправленная

3. Дебиторская зад-ть

4. Средства в расчетах.

5. Нормируемые оборотные

6. Денежные ср-ва в кассе

По своей сущности оборотные средства представляют собой денежное обеспечение, необходимое для оплаты всех компонентов, используемых при производстве и реализации товаров и услуг. Они не потребляются в производстве и обращении, а лишь

авансируются, то есть представляют собой денежное обеспечение непрерывности процесса производства и реализации продукции. **Функция оборотных средств** состоит в платежно-расчетном обслуживании кругооборота материальных ценностей на стадиях приобретения, производства и реализации товаров и услуг.

Оборотные средства находятся в постоянном движении. На протяжении одного производственного цикла они совершают кругооборот, состоящий из трех стадий. На первой стадии предприятие затрачивает денежные средства на оплату счетов за поставляемые предметы труда (оборотные фонды). На этой стадии оборотные средства из денежной формы переходят в товарную, а денежные средства - из сферы обращения в сферу производства. На второй стадии приобретенные оборотные фонды переходят непосредственно в процесс производства и превращаются сначала в производственные запасы и полуфабрикаты, а после завершения производственного процесса - в товарную форму (готовая продукция). На третьей стадии готовая продукция реализуется, в результате чего оборотные фонды из сферы производства переходят в сферу обращения и снова принимают денежную форму. Эти средства направляются в новый кругооборот.

Но это не значит, что оборотные средства последовательно переходят из одной стадии в другую. Напротив, они одновременно находятся во всех трех стадиях, что обеспечивает непрерывность и бесперебойность производства и реализации продукции. При этом следует иметь в виду, что на каждой стадии время нахождения оборотных средств неодинаково. Оно зависит от потребительских и технологических свойств продукции, особенностей ее производства и реализации. Сезонный характер полевых геодезических работ ведет к задержке денежных средств на первой (денежной) стадии кругооборота. Длительность производственного цикла топографо-геодезических

работ задерживает средства на второй (производственной) стадии.

Из этого следует, что общая длительность кругооборота есть функция времени нахождения этих средств на каждой стадии, а увеличение длительности кругооборота оборотных средств приводит не только к отвлечению собственных денежных средств, но и к необходимости привлечения дополнительных (как правило заемных) средств для того, чтобы не нарушать непрерывность производства, что приводит к снижению конкурентоспособности. Поэтому рациональное обеспечение предприятия оборотными средствами имеет чрезвычайно важное значение для его экономики и обуславливает необходимость соответствующей организации и хозяйствования этими средствами.

Оборотные производственные фонды, как и основные, учитываются одновременно и в натуральном, и в денежном выражении.

Структура оборотных средств топографо-геодезического производства обуславливается особенностями функционирования отрасли. Из основных особенностей отрасли отметим сравнительно небольшую номенклатуру основных материалов (лес, цемент, химикаты, фотоматериалы), практически полное отсутствие таких элементов, как готовая продукция на складе и отгруженная потребителю, значительный процент незавершенного производства.

С позиций требования эффективного ведения экономики предприятия объем его оборотных средств должен быть достаточным для производства продукции в количестве и ассортименте, запрашиваемом потребителем на рынке, и в то же время минимальным, не ведущим к увеличению издержек производства за счет образования сверхнормативных запасов. Это предъявляет особые требования к источникам их формирования. Такими источниками являются собственные и заемные средства.

Объем собственных средств отражается в уставном фонде предприятия, размер которого определяется, исходя из их минимальной потребности для выполнения производственных планов. В процессе хозяйственной деятельности используются и другие постоянные источники: переходящая задолженность по зарплате и отчисления от нее (вследствие разрыва в сроках начисления и выплат); предстоящие платежи поставщикам материальных ресурсов; отчисления из прибыли и т.д. Это так называемые привлеченные средства. К ним относятся также различные специальные фонды, образуемые на предприятиях, которые до их использования находятся в обороте предприятия и представляют собой внутренние ресурсы. Заемные средства - это кредиты банков и кредиторская задолженность.

Рациональное ведение оборотных средств находит свое проявление в ускорении их оборачиваемости: чем быстрее совершается кругооборот, тем меньшая сумма товарно-материальных ценностей и денежных средств обслуживает процесс производства.

Поскольку оборотные средства находятся в движении, их величина постоянно меняется. Поэтому для измерения общей массы оборотных средств пользуются понятием **среднего остатка оборотных средств**. Термин "остаток" не должен вводить в заблуждение, под ним понимают среднюю за год сумму оборотных средств. Определяют средний остаток оборотных средств по формуле:

$$H_{cp} = 1/12 [\Sigma H_t - 0,5 (H_1 + H_{12})]$$

где: H_{cp} - средний за год остаток оборотных средств;

H_1 - остаток оборотных средств на первый день каждого месяца от января текущего года до января следующего года.

В этой формуле, в соответствии с хорошо известным в

математике правилом трапеций, учитываются только половины крайних ординат.

Показатель среднего остатка оборотных средств является весьма важной характеристикой оборотных средств. Предприятие в какой-то мере заинтересовано в большой массе оборотных средств, так как чем больше производственных запасов, тем меньше вероятность дефицита - отсутствия в нужный момент материалов или покупных полуфабрикатов и комплектующих изделий. Но это входит в противоречие с интересами национального хозяйства по обеспечению эффективного распределения ресурсов. Чем меньшими оборотными средствами обходится предприятие при одинаковом выпуске продукции, тем выгоднее это для национального хозяйства.

Большую часть оборотных средств в топографо-геодезическом производстве занимают малоценный инвентарь и быстроизнашивающиеся предметы (около 54 %), материалы, топливо и запчасти (44 %). Такая структура полностью отражает специфику топографо-геодезического производства, являющегося трудоемким: выполнение основного объема работ в экспедиционных условиях требует обеспечения инженерно-технических работников необходимым снаряжением, спецодеждой, спальными принадлежностями и т.д., а необходимые для выполнения работ транспортные средства горюче-смазочными материалами и запчастями.

Показатели использования оборотных средств.

Чем меньшими оборотными средствами обходится предприятие при одинаковом выпуске продукции, тем лучше как для него, так и для национального хозяйства в целом. Рациональное ведение оборотных средств находит свое проявление в ускорении их оборачиваемости: чем быстрее совершается кругооборот, тем меньшая сумма товарно-материальных ценностей и денежных

средств обслуживает процесс производства.

Основным показателем оборачиваемости служит коэффициент оборачиваемости оборотных средств:

$$K_{об} = O_c : U_{ср}$$

где: O_c - объем продукции в денежном измерении, выпущенной за плановый период;

$U_{ср}$ - средний остаток оборотных средств за тот же период.

Реже используется коэффициент закрепления, обратный коэффициенту оборачиваемости:

$$K_z = U_{ср} : O_c$$

Экономический смысл коэффициента оборачиваемости - фондоотдача по отношению к оборотным средствам,

коэффициента закрепления - фондоемкость продукции по оборотным средствам.

Оба показателя зависят от длительности планового периода. Действительно, объем продукции растет примерно пропорционально длительности планового периода, а средний остаток оборотных средств практически не меняется. Поэтому используют показатель D - оборачиваемость в днях оборота, не зависящий от длительности планового периода:

$$D = T_{пл} : K_{об} = T_{пл} * K_z = (T_{пл} * U_{ср}) : O_c = U_{ср} : (O_c * T_{пл})$$

где - $T_{пл}$ - длительность планового периода.

Экономически смысл показателя оборачиваемости в днях оборота состоит в том, что он показывает длительность периода, в течение которого средний остаток оборотных средств обеспечивает возможность выпуска продукции. Обычно $K_{об}$ и K_z исчисляют за год, то есть $T_{пл} = 1$ году.

Коэффициент закрепления обладает существенным преимуществом перед коэффициентом оборачиваемости. Поясним. Трудно говорить об оборачиваемости средств, связанных, например,

в производственных запасах: они перейдут в незавершенное производство и далее в готовую продукцию на складах. Сам по себе каждый элемент не оборачивается. Оборачиваются оборотные средства, проходя все стадии. Еще менее разумно, исчислив коэффициенты оборачиваемости по различным элементам оборотных средств, складывать их между собой - такая сумма не имеет никакого смысла. Другое дело - коэффициент закрепления. Сумма коэффициентов закрепления по всем элементам оборотных средств равна общему коэффициенту закрепления.

Как отмечалось и раньше, эффективность использования оборотных средств характеризуется их оборачиваемостью — чем быстрее совершается кругооборот средств в производстве и реализации продукции, тем меньше их нужно для выполнения одного и того же объема работ. Потребность предприятия в оборотных средствах можно вычислить по формуле:

$$H_{\text{ср.об}} = (T_{\text{об}} * O) : 360$$

где: $T_{\text{об}}$ - число оборотов оборотных средств в году;

O - объем выполняемых работ.

Ускорение оборачиваемости оборотных средств ведет к абсолютному и относительному их высвобождению.

Абсолютное высвобождение представляет собой разность между величиной оборотных средств в отчетном и планируемом году. Если в планируемом году продолжительность оборота уменьшится в a раз, то потребность в оборотных средствах для того же объема работ на планируемый год составит:

$$H'_{\text{ср.об}} = (a T_{\text{об}} * O) : 360,$$

а абсолютное высвобождение составит величину:

$$H_{\text{абс.ср.об}} = H_{\text{ср.об}} - H'_{\text{ср.об}}$$

Относительное высвобождение оборотных средств возникает при одновременном действии двух противоположных факторов:

увеличение объема производства в b раз приводит при неизменном числе оборотов к увеличению потребности в оборотных средствах, а уменьшение продолжительности оборота в a раз при неизменном объеме производства снижает потребность в оборотных средствах. Совместное действие обоих факторов может привести как к увеличению, так и к уменьшению абсолютной величины необходимых оборотных средств. Это зависит от темпов и направления изменений обоих факторов. Относительное высвобождение оборотных средств определяется по формуле:

$$H_{\text{отн.ср.об}} = H_{\text{ср.об}} - H''_{\text{ср.об}}$$

$$\text{где: } H''_{\text{ср.об}} = (a T_{\text{об}} * b * O) : 360$$

До перестройки на предприятиях России отношение оборотных средств к основному капиталу (основным производственным фондам) было в среднем равно $1 : 9$, в то время как на фирмах промышленно развитых стран это соотношение составляло $2 (3) : 1$. Сравнение этих показателей говорит о совершенно неэффективном использовании на российских предприятиях основных производственных фондов.